

**ВИЩИЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД УКООПСПІЛКИ
«ПОЛТАВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТОРГІВЛІ»**

Навчально-науковий інститут бізнесу та сучасних технологій
Кафедра підприємництва, торгівлі та біржової діяльності

СИЛАБУС
навчальної дисципліни
«Міжнародна торгівля»
на 2020-2021 навчальний рік

Курс та семестр вивчення	1 курс, 2 семестр
Освітня програма/спеціалізація	«Товарознавство і комерційна діяльність»
Спеціальність	076 Підприємництво, торгівля та біржова діяльність
Галузь знань	07 Управління та адміністрування
Ступінь вищої освіти	магістр

ПІБ НПП, який веде дану дисципліну,
науковий ступінь і вчене звання,
посада

Місюкевич Валентина Іванівна
к.е.н., доцент

доцент кафедри підприємництва, торгівлі та біржової діяльності

Контактний телефон	+38-066-421-74-14
Електронна адреса	misukevich1966@ukr.net
Розклад навчальних занять	http://schedule.puet.edu.ua/
Консультації	очна http://www.commerce.puet.edu.ua/ он-лайн: електронною поштою, пн-пт з 10.00-17.00
Сторінка дистанційного курсу	https://el.puet.edu.ua/

Опис навчальної дисципліни

Мета вивчення навчальної дисципліни	Формування у студентів системи знань, вмінь і навичок щодо застосування концептуальних засад міжнародної торговельної діяльності, об'єктивних законів і принципів її розвитку, структури, головних методів аналізу та оцінки міжнародної торгівлі, методів її регулювання при дослідженні стану та перспектив розвитку зовнішньої торгівлі України, її зовнішньоторговельної політики
Тривалість	4 кредити ЄКТС/120 годин (лекції 16 год., практичні заняття 32 год., самостійна робота 72 год.)
Форми та методи навчання	Лекції та практичні заняття в аудиторії та виїзні, самостійна робота поза розкладом
Система поточного та підсумкового контролю	Поточний контроль: відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; доповіді з рефератами та їх обговорення; тестування; звіт за матеріалами виїзних занять, поточна модульна робота. Підсумковий контроль: екзамен.
Базові знання	Знання з дисциплін «Організація торгівлі», «Комерційна діяльність», «Організація підприємницької діяльності», «Торговельне підприємництво», «Біржова діяльність»
Мова викладання	Українська

Перелік компетентностей, які забезпечує дана навчальна дисципліна, програмні результати навчання

Програмні результати навчання	Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач
<ul style="list-style-type: none"> • вміти адаптуватися та проявляти ініціативу в ситуаціях, які виникають в професійній діяльності (ПРН 01); • визначати та аналізувати проблеми міжнародної торгівлі і вміти розробляти та впроваджувати заходи щодо їх вирішення; знати, розуміти і вміти використовувати на практиці базові поняття з теорії міжнародної торгівлі (ПРН 02); 	<ul style="list-style-type: none"> • здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел (K06); • навички використання інформаційних та комунікаційних технологій (K08); • навички міжособистісної взаємодії (K12); • здатність планувати та управляти часом (K13); • здатність працювати в команді та автономно (K14); • знання та розуміння предметної області та розуміння

Програмні результати навчання	Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач
<ul style="list-style-type: none"> • вміти розробляти заходи матеріального і морального заохочення та застосовувати інші інструменти мотивування персоналу і партнерів для досягнення поставленої мети (ПРН 03); • застосовувати бізнес-комунікації для підтримки взаємодії з представниками різних професійних груп (ПРН 04); • вміти аналізувати та прогнозувати роль та місце України в сучасних міжнародних економічних відносинах; застосовувати методи регулювання міжнародної торгівлі при вирішенні проблем економічного розвитку (ПРН 05); • знати, розуміти основи формування економічної моделі світу, суб'єктної та галузевої будови глобальної економіки в умовах транснаціоналізації та глобалізаційних процесів; застосовувати у практичній діяльності принципи і методи організації зовнішньоторговельної політики (ПРН 06); • розробляти та реалізовувати міжнародні підприємницькі проекти (ПРН 07); • вміти правильно вибирати та системно аналізувати статистичну інформацію в галузі кон'юнктурних досліджень, складати кон'юнктурні огляди та застосовувати отримані дані в управлінській діяльності (ПРН 09); • вміти аналізувати сучасний стан розвитку глобального економічного середовища та формувати прогнози розвитку глобальної економічної системи (ПРН 10); • застосовувати навички продуктивного спілкування зі споживачами послуг в міжнародній торгівлі (ПРН12) 	<p>специфіки професійної діяльності (K15);</p> <ul style="list-style-type: none"> • здатність аналізувати зовнішньоторговельний потенціал підприємств (K17); • розуміння процесів організації міжнародної торгівлі (K20); • здатність розробляти, просувати, реалізовувати та організовувати міжнародні торговельні проекти (K21); • здатність здійснювати моніторинг, інтерпретувати, аналізувати та систематизувати статистичну та оперативну інформацію, уміння презентувати розроблені проекти (K24)

Тематичний план навчальної дисципліни

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
МОДУЛЬ 1. ТЕОРЕТИЧНІ ТА ОРГАНІЗАЦІЙНІ ОСНОВИ МІЖНАРОДНОЇ ТОРГІВЛІ		
Тема 1. Структура, зміст і завдання дисципліни «Міжнародна торгівля»	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати реферати на теми «Міжнародна торгівля в системі міжнародних економічних відносин», «Місце і роль України в світовій торгівлі», «Протиріччя сучасної міжнародної торгівлі», «Особливості зовнішньоторговельної політики за сучасних умов»
Тема 2. Теорії міжнародної торгівлі	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми «Концепції міжнародної торгівлі», «Класифікація теорій міжнародної торговельної політики», «Класичні теорії міжнародної торгівлі», «Загальна рівновага в міжнародній торгівлі»
Тема 3. Регулювання міжнародної торгівлі	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати презентації на теми «Міжнародні інститути регулювання», «Регіональні економічні союзи»
Тема 4. Міжнародна торгівля і світові товарні ринки. Сучасні організа-	Відвідування занять; захист домашнього завдання; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати презентації на теми: «Систематизація форм міжнародної торгівлі», «Міжнародна торгівля патентами та ліцензіями»

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
цінні форми торгівлі на міжнародному ринку		
Тема 5. Міжнародна торгівля послугами як специфічна галузь міжнародної торгівлі	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування; поточна модульна робота	Підготувати презентації на теми: «Особливості страхування ризиків в міжнародній торгівлі», «Особливості регулювання світової торгівлі послугами»
МОДУЛЬ 2. ТЕХНОЛОГІЯ ПРОВЕДЕННЯ ОСНОВНИХ ВИДІВ МІЖНАРОДНИХ ОПЕРАЦІЙ. ЕФЕКТИВНІСТЬ МІЖНАРОДНИХ КОМЕРЦІЙНИХ ОПЕРАЦІЙ		
Тема 6. Організація міжнародних комерційних операцій	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати презентації на теми «Поняття та види торгово-посередницьких операцій», «Поняття та види експортно-імпорتنих операцій, методи їх здійснення»
Тема 7. Документи в міжнародній торговельній практиці	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати презентації на теми «Сутність, види та механізм дії контрактів в міжнародній торгівлі», «Стандартизація та уніфікація зовнішньоторговельних документів»
Тема 8. Реклама в міжнародній торгівлі	Відвідування занять; захист домашнього завдання; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми «Міжнародне регулювання рекламної діяльності», «Роль реклами в міжнародній торгівлі», «Види та засоби реклами в міжнародній торгівлі», «Організація міжнародних рекламних кампаній»
Тема 9. Міжнародний виставковий бізнес	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми «Організація міжнародних ярмарок і виставок», «Оператори виставкового бізнесу», «Державна підтримка виставкового бізнесу», «Основні світові центри виставкового бізнесу»
Тема 10. Ефективність зовнішньоторговельних операцій	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування; поточна модульна робота	Підготувати презентації на теми «Оцінка ефективності зовнішньоторговельних операцій в Україні», «Система показників оцінки ефективності зовнішньої торгівлі»

Інформаційні джерела

1. Зінчук Т. Міжнародні економічні відносини та зовнішньоекономічна діяльність/ Т. Зінчук, І. Горбачева, О. Ковальчук, Н. Куцмус, Т. Усюк, Т. Пивовар, В. Данкевич, О. Прокопчук. – К: Центр навчальної літератури, 2019. - 512 с.
2. Козак Ю. Г. Міжнародна торгівля: підручник / Ю. Г. Козак, Н. С. Логвінова, Н. В. Притула та ін. – 5-те вид. перероб. та доп. – К.; Катівце; Краков: Центр учбової літератури, 2015. – 272 с.
3. Міжнародні економічні відносини: підручник / за ред. А. П. Голикова, О. А. Довгаль. – Х.: ХНУ імені В. Н. Каразіна, 2015. – 464 с.
4. Рокоча В.В. Міжнародна торговельна діяльність /В.В.Рокоча, В.Г.Алькема, В.І.Терехов, Б.М.Олягайло, К.В. Ковтонюк, Л.Г.Харсун, С.І. Ткаленко, С.В.Співаковський, Т.В.Співаковська, Н.М.Літвін, Г.П.Оласюк, О.І.Горбачук, О.І.Стародубцева, Н.О.Дмитрієва. – К.: ВНЗ «Університет економіки та права «Крок», 2018. – 698 с.
5. Рум'янцев А.П. Зовнішньоекономічна діяльність / А. П. Рум'янцев, Н.С. Рум'янцева. – К.: Центр навчальної літератури, 2019. – 298 с.
6. Химинець В.В. «Словник термінів з дисциплін «Міжнародні економічні відносини» та «Зовнішньоекономічна діяльність України» /В.В.Химинець, Н.О.Кушнір. – Ужгород: Видавництво УжНУ «Говерла», 2019. – 76 с.

Програмне забезпечення навчальної дисципліни

- Пакет програмних продуктів Microsoft Office.

Політика вивчення навчальної дисципліни та оцінювання

- Політика щодо термінів виконання та перескладання: завдання, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (75 % від можливої максимальної кількості балів за вид діяльності).

Перескладання модулів відбувається із дозволу провідного викладача за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний).

- Політика щодо академічної доброчесності: списування під час виконання поточних модульних робіт та тестування заборонено (в т. ч. із використанням мобільних девайсів). Мобільні пристрої дозволяється використовувати лише під час он-лайн тестування та підготовки практичних завдань в процесі заняття.
- Політика щодо відвідування: відвідування занять є обов'язковим компонентом. За об'єктивних причин (наприклад, хвороба, працевлаштування, стажування) навчання може відбуватись в он-лайн формі (Moodle) за погодженням із провідним викладачем.
- Політика зарахування результатів неформальної освіти: <http://puet.edu.ua/uk/publiczna-informaciya>

Оцінювання

Підсумкова оцінка за вивчення навчальної дисципліни розраховується через поточне оцінювання та екзамен

Види робіт	Максимальна кількість балів
Модуль 1 (теми 1-5): відвідування занять (4 бали); виконання навчальних завдань (4 бали); завдання самостійної роботи (4 бали); тестування (12 балів); поточна модульна робота (6 балів)	30
Модуль 2 (теми 6-10): відвідування занять (4 бали); обговорення матеріалу занять (4 бали); завдання самостійної роботи (4 бали); тестування (12 балів); поточна модульна робота (6 балів)	30
Екзамен	40
Разом	100

Шкала оцінювання здобувачів вищої освіти за результатами вивчення навчальної дисципліни

Сума балів за всі види навчальної діяльності	Оцінка за шкалою ЄКТС	Оцінка за національною шкалою
90-100	A	Відмінно
82-89	B	Дуже добре
74-81	C	Добре
64-73	D	Задовільно
60-63	E	Задовільно достатньо
35-59	FX	Незадовільно з можливістю повторного складання
0-34	F	Незадовільно з обов'язковим повторним вивченням навчальної дисципліни