

ВИЩИЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД УКООПСПІЛКИ
«ПОЛТАВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТОРГІВЛІ»

Навчально-науковий інститут бізнесу та сучасних технологій
Кафедра підприємництва, торгівлі та біржової діяльності

СИЛАБУС

навчальної дисципліни
«**Організація торгівлі**»
на 2020-2021 навчальний рік

Курс та семестр вивчення	1 курс, 2 семестр
Освітня програма/спеціалізація	«Товарознавство і торговельне підприємництво», «Експертиза та митна справа», інт.
Спеціальність	076 Підприємництво, торгівля та біржова діяльність
Галузь знань	07 Управління та адміністрування
Ступінь вищої освіти	бакалавр

ПІБ НПП, який веде дану дисципліну,
науковий ступінь і вчене звання,
посада
біржової діяльності

Балабан Петро Юрійович

К.Е.Н.,
професор, завідувач кафедри підприємництва, торгівлі та

Контактний телефон	+38-050-404-82-06
Електронна адреса	balabanpu@ukr.net
Розклад навчальних занять	http://schedule.puet.edu.ua/
Консультації	очна http://www.commerce.puet.edu.ua/ он-лайн: електронною поштою, пн-пт з 10.00-17.00
Сторінка дистанційного курсу	https://el.puet.edu.ua/

Опис навчальної дисципліни

Мета вивчення навчальної дисципліни	Формування системи знань, вмінь і навичок у майбутніх фахівців з організації торговельної діяльності
Тривалість	4 кредити ЄКТС/120 годин (лекції 16 год., практичні заняття 32 год., самостійна робота 72 год.)
Форми та методи навчання	Лекції та практичні заняття в аудиторії, Он-лайн та виїзні, самостійна робота поза розкладом
Система поточного та підсумкового контролю	Поточний контроль: відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; доповіді з рефератами та їх обговорення; тестування; звіт по матеріалах виїзних занять, поточна модульна робота Підсумковий контроль: екзамен (Е)
Базові знання	Знання з дисциплін «Торговельне підприємництво та інновації», «Технології упакування товарів і тара», «Матеріалознавство», «Технічне регулювання»
Мова викладання	Українська

**Перелік компетентностей, які забезпечує дана навчальна дисципліна,
програмні результати навчання**

Програмні результати навчання	Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач
<ul style="list-style-type: none"> • знати, розуміти і вміти використовувати на практиці базові поняття з теорії торгівлі, організації підприємницької діяльності (ПР02); • аналізувати діяльність торговельних підприємств (ПР05); • застосовувати у практичній діяльності принципи і методи організації торговельної діяльності (ПР06); • розробляти та реалізовувати підприємницькі проекти (ПР07); • організовувати власну справу в галузі торгівлі на основі використання сучасних інформаційних, комунікаційних і сервісних технологій та дотримання стандартів якості / норм безпеки (ПР09); • застосовувати навички продуктивного спілкування зі споживачами торговельних послуг (ПР12) 	<ul style="list-style-type: none"> • здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел (K06); • навички використання інформаційних та комунікаційних технологій (K08); • навички міжособистісної взаємодії (K12); • здатність планувати та управляти часом (K13); • здатність працювати в команді та автономно (K14); • знання та розуміння предметної області та розуміння специфіки професійної діяльності (K15); • здатність аналізувати торговельний потенціал підприємств (K17); • розуміння процесів організації торгівлі (K20); • здатність розробляти, просувати, реалізовувати та організовувати торговельні проекти (K21); • здатність здійснювати моніторинг, інтерпретувати, аналізувати та систематизувати статистичну та оперативну інформацію, уміння презентувати розроблені проекти (K24)

Тематичний план навчальної дисципліни

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
Модуль 1. Теоретичні основи курсу		
Тема 1. Торговельне підприємництво. Законодавче регулювання сфери торгівлі.	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати реферат на тему «Загальноекономічні умови розвитку підприємницької діяльності в торгівлі»
Тема 2. Організація торгівлі як галузь знань	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати реферати на тему «Концепція розвитку внутрішньої торгівлі України», «Порядок зайняття торговельною діяльністю в Україні»
Тема 3. Організація внутрішньої торгівлі України	Відвідування занять; захист домашнього завдання; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати презентацію на тему: «Внутрішня торгівля України: етапи розвитку»
Тема 4. Особливості організації торгівлі в умовах СОТ	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування;	Підготувати презентацію на тему: «Внутрішня торгівля України і СОТ»
Модуль 2. Організаційно-економічні аспекти функціонування торговельних підприємств		
Тема 5. Основи	Відвідування занять; захист	Підготувати реферати на теми

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
Модуль 1. Теоретичні основи курсу		
організації оптової торгівлі	домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування;	«Підприємства і організації оптової торгівлі», «Нові формати оптової торгівлі»
Тема 6. Основи організації роздрібно торгівлі	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування; підготовка до поточної модульної роботи	Матеріали обстеження торговельного підприємства: Порядок створення та реєстрації підприємств роздрібно торгівлі. Форми і методи роздрібно продажу товарів.
Тема 7. Організація товаропостачання, транспортно-експедиційних і тарних операцій	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Розрахунок показників оптимізації товаропостачання. Підготувати реферати на теми: Роль транспорту в торгівлі, Тара і тарні операції в торговельно-технологічних процесах
Тема 8. Основи формування асортименту в оптовій і роздрібній торгівлі	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати реферати на теми «Асортиментні переліки в роздрібній торгівлі», «Асортиментна політика торговельних підприємств»

Інформаційні джерела

1. Балабан П.Ю. Організація торгівлі [текст]: навч.посіб. /П.Ю. Балабан. – Полтава: ПУЕТ, 2014. – 214 с.
- 2.Організація торгівлі. Довідник працівника продовольчого магазину: навч.посіб. / [І.В.Юрко, П.Ю.Балабан, О.О.Горячова та ін.] за заг.ред.І.В.Юрка. – Харків, 2015. – 304 с.
- 3.Організація торгівлі: підручник /[Апопій В.В., Міщук І.П., Ребіцький В.М. та ін.]; за ред.. В.В. Апопія, 2-ге видання перероб. та допов. – К.: Центр учб. літер,2018. – 632 с.
- 4.Основні правила торгівлі продовольчими та непродовольчими товарами: зб. норм. док. з питань торгівлі. - К.: Атіка, 2013. - 512 с.
- 5.Формування системи внутрішньої торгівлі України: теорія, практика, інновації: колективна монографія / за ред. В.В. Лісіци, В.І. Місюкевич, О.М. Михайленко .– Полтава: ПУЕТ, 2020 .– 232 с.
- 6.Копич І.М. Внутрішня торгівля України: проблеми і перспективи розвитку: монографія / І.М. Копич, О.О. Нестуля та ін.; за ред. В.В. Апопія, П.Ю. Балабана. – Львів: Новий Світ – 2014. – 565 с.
7. Галай С.О. Організація торгівлі: підручник / С.О. Галай, Г.К. Крихтенко. – Х.: Кліо-прес, 2014. – 374 с.

Програмне забезпечення навчальної дисципліни

- Пакет програмних продуктів Microsoft Office.

Політика вивчення навчальної дисципліни та оцінювання

- Політика щодо термінів виконання та перескладання: завдання, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (75 % від можливої максимальної кількості балів за вид діяльності). Перескладання модулів відбувається із дозволу провідного викладача за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний).
- Політика щодо академічної доброчесності: списування під час виконання поточних модульних робіт та тестування заборонено (в т. ч. із використанням мобільних девайсів). Мобільні пристрої дозволяється використовувати лише під час он-лайн тестування та підготовки практичних завдань в процесі заняття.
- Політика щодо відвідування: відвідування занять є обов'язковим компонентом. За об'єктивних причин (наприклад, хвороба, працевлаштування, стажування) навчання може відбуватись в он-лайн формі (Moodle) за погодженням із провідним викладачем.
- Політика зарахування результатів неформальної освіти: <http://puet.edu.ua/uk/publiczna-informaciya>

Оцінювання

Підсумкова оцінка за вивчення навчальної дисципліни розраховується через поточне оцінювання і екзамен

Види робіт	Максимальна кількість балів
Модуль 1 (теми 1-6): відвідування занять (6 балів); виконання навчальних завдань (6 балів); завдання самостійної роботи (4 бали); тестування (4 бали); поточна модульна робота (10 балів)	30
Модуль 2 (теми 7-10): відвідування занять (4 бали); обговорення матеріалу занять (4 бали); завдання самостійної роботи (8 балів); тестування (4 бали); поточна модульна робота (10 балів)	30
Екзамен	40
Разом	100

Шкала оцінювання здобувачів вищої освіти за результатами вивчення навчальної дисципліни

Сума балів за всі види навчальної діяльності	Оцінка за шкалою ЄКТС	Оцінка за національною шкалою
90-100	A	Відмінно
82-89	B	Дуже добре
74-81	C	Добре
64-73	D	Задовільно
60-63	E	Задовільно достатньо
35-59	FX	Незадовільно з можливістю повторного складання
0-34	F	Незадовільно з обов'язковим повторним вивченням навчальної дисципліни