

ВИЩИЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД УКООПСПІЛКИ
«ПОЛТАВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТОРГІВЛІ»
Інститут бізнесу та сучасних технологій
Кафедра підприємництва, торгівлі та біржової діяльності

СИЛАБУС
навчальної дисципліни
«Торговельне підприємництво та інновації»
на 2020-2021 навчальний рік

Курс та семестр вивчення	1 курс, 1 семестр
Освітня програма/спеціалізація	«Товарознавство та торговельне підприємництво»
Спеціальність	076 Підприємництво, торгівля та біржова діяльність
Галузь знань	07 Управління та адміністрування
Ступінь вищої освіти	бакалавр

ПІБ НПП, який веде дану дисципліну,
науковий ступінь і вчене звання,
посада

Юрко Ігор Вікторович
к.е.н., доцент
кафедри підприємництва, торгівлі та біржової діяльності

Контактний телефон	+38-050-346-78-76
Електронна адреса	ivyrko@ukr.net
Розклад навчальних занять	http://schedule.puet.edu.ua/
Консультації	очна http://www.commerce.puet.edu.ua/ он-лайн: електронною поштою, пн-пт з 10.00-13.00
Сторінка дистанційного курсу	https://el.puet.edu.ua/

Опис навчальної дисципліни

Мета вивчення навчальної дисципліни	Формування системи знань, вмінь і навичок у майбутніх фахівців з організації підприємництва в сфері обігу товарів та послуг
Тривалість	3 кредити ЄКТС/90 годин (лекції 16 год., практичні заняття 20 год., самостійна робота 54 год.)
Форми та методи навчання	Лекції та практичні заняття в аудиторії та виїзні, самостійна робота поза розкладом
Система поточного та підсумкового контролю	Поточний контроль: відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; доповіді з рефератами та їх обговорення; тестування; поточна модульна робота Підсумковий контроль: екзамен (Е)
Базові знання	Знання з дисциплін «Організація торгівлі», «Організація підприємницької діяльності»
Мова викладання	Українська

Перелік компетентностей, які забезпечує дана навчальна дисципліна, програмні результати навчання

Програмні результати навчання	Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач
<ul style="list-style-type: none"> • знати, розуміти і вміти використовувати на практиці базові поняття з теорії бізнесу, організації підприємницької діяльності (ПР02); • аналізувати діяльність торговельних підприємств (ПР05); • застосовувати у практичній діяльності принципи і методи організації та технології торговельної діяльності (ПР06); • розробляти реалізувати підприємницькі проекти (ПР07); 	<ul style="list-style-type: none"> • здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел (К06); • навички використання інформаційних та комунікаційних технологій (К08); • навички міжособистісної взаємодії (К12); • здатність планувати та управляти часом (К13); • здатність працювати в команді та автономно (К14); • знання та розуміння предметної області та розуміння специфіки професійної діяльності (К15); • здатність аналізувати торговельний потенціал територій (К17);

Програмні результати навчання	Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач
<ul style="list-style-type: none"> • організовувати власну справу в галузі торгівлі, ресторанного бізнесу, посередництва на основі використання сучасних інформаційних, комунікаційних і сервісних технологій та дотримання стандартів якості / норм безпеки (ПР09); • застосовувати навички продуктивного спілкування зі споживачами торговельних послуг (ПР12) 	<ul style="list-style-type: none"> • розуміння процесів організації підприємницької діяльності в сфері торгівлі та ресторанного бізнесу (К20); • здатність розробляти, просувати, реалізовувати та організовувати підприємницькі проекти (К21); • здатність здійснювати моніторинг, інтерпретувати, аналізувати та систематизувати підприємницьку інформацію, уміння презентувати розроблені проекти (К24)

Тематичний план навчальної дисципліни

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
Модуль 1. Теоретичні основи курсу		
Тема 1. Сутність, роль підприємництва та його особливості в сфері торгівлі.	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати реферати на теми «Передумови та визначальні фактори розвитку підприємницької діяльності в торгівлі», «Мотивація підприємництва»
Тема 2. Умови, чинники і принципи розвитку торговельного підприємництва	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати реферати на теми «Глобалізація та інтернаціоналізація торговельного бізнесу», «Конкурентні умови розвитку підприємництва»
Тема 3. Етична та соціальна відповідальність торговельного підприємництва	Відвідування занять; захист домашнього завдання; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати презентацію на тему: «Етичний кодекс підприємця»
Тема 4. Державне регулювання та самоорганізація суб'єктів торговельного підприємництва	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування;	Провести дослідження місцевих громадських організацій підприємців, підготувати доповідь
Тема 5. Інноваційні стратегії торговельного підприємництва. Основи бізнес-планування	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування;	Розробка концепції ідеї майбутнього торговельного бізнесу
Тема 6. Організаційно-правові форми торговельного підприємництва. Утворення суб'єктів торговельного підприємництва	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування; поточна модульна робота	Підготовка засновницьких документів: аналіз статуту і засновницького договору
Модуль 2. Особливості торговельного підприємництва за видами діяльності		
Тема 7. Підприємницька діяльність у сфері роздрібно торгівлі	Відвідування занять; захист домашнього завдання; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Проведення дослідження якості обслуговування за методом «Тамний покупець»
Тема 8. Підприємницька діяльність у сфері оптової торгівлі. Підприємницька діяльність у сфері торговельно-посередницьких послуг	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Розрахунок показників діяльності торговельного підприємства
Тема 9. Підприємницька діяльність у сфері зовнішньої торгівлі. Послуги по обслуговуванню торговельного підприємництва	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати реферати на теми «Торгівля через лізингові компанії», «Міжнародні товарні біржі», «Міжнародні виставки та ярмарки», «Міжнародні товарні аукціони», «Міжнародні тендери (торги)»
Тема 10. Підприємницька діяльність у сфері ресторанного господарства. Підприємницька діяльність у сфері торговельної нерухомості	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; поточна модульна робота	Підготувати доповідь на тему «Характеристика ресторанів швидкого обслуговування»

Інформаційні джерела

1. Юрко І.В. Торговельне підприємництво [текст] : навч. посіб. / І.В.Юрко – К.: «Центр учбової літератури», 2014. – 232 с.
2. Організація торгівлі. Довідник працівника продовольчого магазину: навч. посіб. / [І.В.Юрко, П.Ю.Балабан, О.О.Горячова та ін.] за заг. ред. І.В.Юрка. – Харків, 2015. – 304 с.
3. Виноградська А.М. Технологія комерційного підприємництва: навч. посіб./ А.М. Виноградська. - К. : Центр навч. л-ри, 2016. - 780 с
4. Киселев А.П. Основы бизнеса. - К., “Либра”, 2013г., 248с.
5. Мороз О.М. Основы підприємництва : навч. посіб. / О.М. Мороз, В.І. Невмержицький. - К. : КНТЕУ, 2015.
6. Мочерний СВ. Основы підприємницької діяльності : навч. посіб. / С.В. Мочерний, О.А. Устенко, С.І. Чеботар. - К. : ВЦ «Академія», 2013. - 280 с.
7. Основні правила торгівлі продовольчими та непродовольчими товарами : зб. норм. док. з питань торгівлі. - К. : Атіка, 2013. - 512 с.
8. Покропивний С.Ф. Підприємництво: стратегія, організація, ефективність : навч. посіб. / С.Ф. Покропивний, В.М. Колот. - К. : КНТЕУ, 2018. - 352 с.
9. Сизоненко В.О. Сучасне підприємництво : підручник / В.О. Сизоненко. - К. : Знання-Прес, 2018. - 440 с.
10. Тягунова Н.М., Юрко І.В. Основы підприємництва. Навчальний посібник. – К.: НМЦ “Укоопосвіта”, 2002. – 162с.

Програмне забезпечення навчальної дисципліни

- Пакет програмних продуктів Microsoft Office.

Політика вивчення навчальної дисципліни та оцінювання

- Політика щодо термінів виконання та перекладання: завдання, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (75 % від можливої максимальної кількості балів за вид діяльності). Перекладання модулів відбувається із дозволу провідного викладача за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний).
- Політика щодо академічної доброчесності: списування під час виконання поточних модульних робіт та тестування заборонено (в т. ч. із використанням мобільних девайсів). Мобільні пристрої дозволяється використовувати лише під час он-лайн тестування та підготовки практичних завдань в процесі заняття.
- Політика щодо відвідування: відвідування занять є обов'язковим компонентом. За об'єктивних причин (наприклад, хвороба, працевлаштування, стажування) навчання може відбуватись в он-лайн формі (Moodle) за погодженням із провідним викладачем.
- Політика зарахування результатів неформальної освіти: <http://puet.edu.ua/uk/publiczna-informaciya>

Оцінювання

Підсумкова оцінка за вивчення навчальної дисципліни розраховується через поточне оцінювання і екзамен

Види робіт	Максимальна кількість балів
Модуль 1 (теми 1-6): відвідування занять (6 балів); виконання навчальних завдань (6 балів); завдання самостійної роботи (4 балів); тестування (4 бали); поточна модульна робота (10 балів)	30
Модуль 2 (теми 7-10): відвідування занять (4 балів); обговорення матеріалу занять (4 бали); завдання самостійної роботи (8 балів); тестування (4 бали); поточна модульна робота (10 балів)	30
Екзамен	40
Разом	100

Шкала оцінювання здобувачів вищої освіти за результатами вивчення навчальної дисципліни

Сума балів за всі види навчальної діяльності	Оцінка за шкалою ЄКТС	Оцінка за національною шкалою
90-100	A	Відмінно
82-89	B	Дуже добре
74-81	C	Добре
64-73	D	Задовільно
60-63	E	Задовільно достатньо
35-59	FX	Незадовільно з можливістю повторного складання
0-34	F	Незадовільно з обов'язковим повторним вивченням навчальної дисципліни